

自分のビジネスで、AIをフル活用する。

自分が価値を知り、使いこなす。その経験が、提案の力になる。



まず、自分のビジネスで一式を使いこなす



名刺・チラシ・漫画もAIで作リ、自分の営業・発信で使う。

一式を使う

→ 価値を理解

→ 提案の力に

その経験を、関係づくりから提案へ

話を聞いてもらえる関係を、紹介や取材から育てる。



自己紹介ページの前に、まず1本。最初の記事は無料でもOK。

内容・掲載範囲は先に相談。必要なサービスは、それぞれ提案する。

経営者の想いでつながる。物語でつながるコミュニティ。

StoryOOに自分も参加し、交流・紹介・応援をフル活用する。

使いこなすから、価値を伝えられる。

自分のビジネスで一試を実践し、その経験を人への提案につなげる。

一人の出会いから
新しい一歩を
つくろう！



まず | 自分のビジネスをAIで育てる

土台：マインドセット | 誰に、何を届けたいかを整理する

1 企画

自分の商品・サービスをAIと磨く。
企画書・お試しの案内・チラシを作る。



2 実績

小さく試して、感想や変化を聞く。
お客様の声と事例を、許可を得て残す。



3 見える化(発信)

Story〇〇の自己紹介ページに想いと仕事を。
note・SNSで、声・事例・ノウハウを届ける。



4 仕組み化(動線)

発信 → 自己紹介ページ・お試しLPへ。
相談・体験から、本命サービスにつなぐ。



5 コミュニティ化

Story〇〇の経営者コミュニティに自分も参加。
想いや物語を知り、交流・紹介・応援を楽しむ。
本命サービスや共同企画へ、関係を育てる。



名刺・チラシ・漫画もAIで作リ、自分の営業・発信で使う。

次に | 関係を育て、自分の経験から提案

1 紹介された人を取材

お店・講座・想いやこだわりを聞く。



2 Story〇〇でブログに

取材記事・体験レポートをAIで作リ、
本人と確認して公開する。



3 記事を届け、会話を続ける

SNSでも紹介。反応と次の希望を聞く。



4 自己紹介ページを提案

ページとAI活用で、何ができるか。
コミュニティで、どうつながれるか。
自分が使って感じた価値を伝える。



最初の記事は無料でもOK。
内容・掲載範囲は先に相談。

ページ・AI活用・コミュニティ。
一式の価値を、自分の言葉で。

自分が使ってわかった価値を、提案する。

紹介・取材で関係を育て、ページ・AI活用・コミュニティの良さを伝える。



最初の入口: Story〇〇の取材記事・体験レポート・ブログ

最初の記事は無料でもOK。有料・無料、内容・掲載範囲を先に相談します。

「自分の想いや仕事を、きちんと伝えたい」

自己紹介ページ制作・掲載

33,000円(税込)

原点・想い・人柄・サービスを取材し、Story〇〇の自己紹介ページにまとめる。発信や紹介の拠点に。地域の経営者につながる入口にも。



提案するときの一言

「想いをページにまとめて、発信や経営者とのつながりにも活かせませんか？」

「自分の事業で、AIを使っていきたい」

AI仕組みラボ

月額 11,000円(税込)

AIを使った企画・制作・発信・仕組み化を、自分のビジネスで実践する場。一式を使いこなす経験が、提案の説得力になる。



提案するときの一言

「私も自分の商売でフル活用しています。使い方と良さを、実例でお伝えできます」

2つは別々のサービスです。初回費用と月額費用のセットではありません。

上記はお客様向けの料金です。AIライター本人の講座料・運営費とは異なります。

そのほかの制作・支援も、必要に合わせて



小さな制作依頼から

名刺・チラシ・漫画



声や事例を発信へ

記事・SNSの継続支援



事業や目的に合わせて

LP・ホームページ制作

内容・料金・納期は個別に相談。フロントLPは別の制作先で対応します。

経営者の想いでつながる。物語でつながるコミュニティ。

Story〇〇に自分も参加し、交流・紹介・応援の価値を体験して伝える。